

Thomas EIDENBERGER
Mag. Dr.

Adresse:

Hirschgasse 47

A-4020 Linz

Tel.: +43/664/5341808

e-mail: eydenberger@batcon.eu



LEBENS LAUF

PERSÖNLICHE DATEN:

- **Geburtsdatum:** 19.07.1961
- **Geburtsort:** Linz
- **Familienstand:** verheiratet mit Ingrid Eidenberger, zwei Söhne (Stephan: 1988, Lucas: 1991) eine Tochter (Anna: 1996)

SCHULBILDUNG:

- **Volksschule :** 4 Jahre: 1967-1971
- **BRG Linz:** 8 Jahre: 1971-1979, Matura 1979

STUDIUM:

- **Johannes Kepler Universität Linz, Studienrichtung:** Betriebswirtschaftslehre, **Spezialisierung:** Personalwesen/Finanzwesen bei Prof. Dr. Josef Kolbinger und öffentliche Betriebswirtschaftslehre bei Prof. Dkfm. Dr. Reinbert Schauer, **Diplomarbeit:** (Jugend)Marketing unter spezieller Berücksichtigung der „Jungen CA“
- **Doktoratsstudium, Johannes Kepler Universität Linz, Studienrichtung:** Unternehmensgründung & Unternehmensentwicklung, **Dissertation:** Die Unternehmensentwicklung/-expansion durch Internationalisierungsschritte unter besonderer Beachtung der Unterstützung durch Banken und möglicher Auswirkungen der bevorstehenden Basel-Kapitalvorschriften für Banken, **Rigorosum:** 2003



AUSZEICHNUNGEN:

- **Paul Harris Fellow** seit 06/2008

WEITERFÜHRENDE AUSBILDUNG:

- **Internationale Management Seminare**, diverse namhafte Anbieter
- **Risk Management & Treasury**, diverse namhafte international Anbieter
- **Controlling, Organisation und Projektmanagement**,
- **Internationales Steuerrecht, Insolvenzrecht, IFRS**,
- **Führungs- und Vertriebsseminare**, intern und extern
- **Handels- und Projektfinanzierungen**, Bankakademien
- **Time Management und Präsentationstechniken**,
- **More Than Checks zertifizierter Berater**

FREMDSPRACHENKENNTNISSE:

- Englisch verhandlungssicher

SOFTWARE KENNTNISSE und EDV-ERFAHRUNG:

- MS Office: Word, Excel, Power Point
- Diverse Internetanwendungen

BERUFSERFAHRUNG:

- **1980 - 1987:** Creditanstalt Bankverein Linz & Wien, Privatkundenbetreuung, Bilanz- & Kreditanalyse, Führungskräfte-Qualifikation, Vorbereitung auf Auslandsentsendung
- **1987 - 1988:** Deutsche Bank (Asia) Hamburg & Singapur, Kreditabteilung und Sondergestion Problemengagements, Erteilung Prokura
- **1989 - 1990:** Deutsche Bank Singapur, Firmenkundenabteilung Betreuung Großkunden
- **1990 - 1992:** Creditanstalt Bankverein Wien, Kreditabteilung Ausland, Gruppenleiter und Prokurist, Ausarbeitung eines standardisierten Bilanzanalyse Tools sowie eines Kredithandbuches für das Firmenkundengeschäft
- **1992 - 1995:** Creditanstalt Bankverein Hongkong, Aufbau der Abteilung Risiko Management Asien, stv. Filialleiter
- **1995 - 1999:** Bank Austria Creditanstalt Singapur, Executive Director Operational Headquarter Asia, Geschäftsführer Bank Austria Creditanstalt (Singapore) Ltd, Filialleiter Creditanstalt, Aufbau der Filiale und Zusammenführung mit der Filiale der Bank Austria
- **1999 – 2001:** Sparkasse Mühlviertel West, Rohrbach Mitglied des Vorstandes, Firmenkunden u. Kreditbereich, Auslandsgeschäft, tschechische Filialen, Controlling

- **2001 - 2012:** Oberbank, Direktor, Geschäftsbereichsleitung, neben Markt- und Vertriebsverantwortung intensive Mitarbeit in der Entwicklung der Mittelfriststrategie (Vertriebssteuerung, Betreuungsstandards, Produktentwicklung, strategische Personalentwicklung, Entwicklung Führungsgrundsätze)
- **seit 2012:** Ledun Consulting GmbH, Linz Geschäftsführer Berater für Fragen der Unternehmensstrategie sowie Unternehmens- und Mitarbeiterführung/-motivation (auch multikulturell), Ausarbeitung und Umsetzung von Mittelfriststrategie – Geschäftspolitik/Führungskultur und Personalentwicklung (Management by Objectives, Kompetenz-Teams, Mentoring, Genderspezifika) Innovations- und Projektmanagement zu Kunden-/Produkt(beratungs)themen und damit im Zusammenhang stehende Optimierung hinsichtlich Steuerung und Organisations- und Personalentwicklung:
 - Diagnose von Ist/Soll Organisationskultur
 - Diagnose von Organisations-/Teamperformance
 - 90/180/360 Grad Befragungen
 - Change Monitor
 - Organisation & Kultur Check
 - Marketing und Vertrieb, Entwicklung und Umsetzung von Kundentypologien und entsprechend abgestimmter Betreuungsstandards
 - 90/180/360 Grad Kundenbefragung
 - Erhebung und Optimierung der Struktur- und Ablauforganisation in Abstimmung zur Strategie
 - Budgetprozesse und Unternehmenssteuerung über KPI/BSC
 - Corporate Fitness Check nach Rating Modell
- **seit 2013:** Buchbinder Gruppe, Regensburg & Wien, Direktor Vertrieb Enterprise/Megadrive Autovermietung Österreich & Osteuropa, Aufbau Lizenzvertrieb Akquisition und Betreuung von internationalen Firmenkunden
- **seit 2015:** Gesellschafter der BATCON – Business and Technology Consulting GmbH, (www.batcon.eu): Unternehmensberater, Coach und Managementtrainer in den Bereichen Strategie, Balanced Scorecard, Managementinformationssysteme, KPIs, Unternehmensführung, Controlling & Finance, Organisation, Projektmanagement, Marketing und Vertrieb, Interimsmanagement, E-Learning Consulting, Aufbau und Vermarktung von E-Learning Contents über E-Learning Plattformen an Universitäten und Fachhochschulen sowie für Unternehmen, internationale Vermarktung von E-Learning Plattformen

SOZIALES ENGAGEMENT und INTERESSEN:

- Rotary Club Linz Leonding
- Golf & Skifahren
- Familie